



COMMUNIQUÉ
DE PRESSE

Everwin lance « GX on demand » : une nouvelle offre SaaS pour l'ERP leader des TPE et PME de services

Etampes, le 27 novembre 2012 – Everwin annonce le lancement de « GX on demand », une nouvelle offre en mode SaaS pour l'ERP leader sur le marché des TPE et PME de services représentant plus de 100 000 entreprises en France.

Cette nouvelle offre repose sur le progiciel Everwin GX qui compte plus de 1800 clients, couplé à la puissance informatique du centre IBM de Montpellier qui garantit l'hébergement des données en France, la disponibilité et la qualité de service nécessaires à ce type de solutions.

Lancé officiellement le 29 novembre à l'occasion de la prochaine réunion du Club Experts Everwin, « GX on demand » sera commercialisé à partir de 36 euros HT par accès et par mois. En avant-première, une dizaine d'entreprises a d'ores et déjà souscrit à cette offre, comme la société Capricorne Ingénierie (voir témoignage dans l'encadré ci-après).

« Face à un marché du Cloud en pleine explosion, les TPE et PME sont désormais matures pour le SaaS, dans la mesure où les solutions proposées sont faciles à installer, simples à utiliser et au juste prix », indique Tony Pénochet, Président d'Everwin.

Une solution dédiée aux TPE et PME de services avec tous les avantages du SaaS

La solution Everwin GX, fondée sur une technologie Client/Serveur sous Windows autour d'une base de données SQL Server, est aujourd'hui utilisée par 1 800 clients et séduit chaque année environ 180 nouvelles sociétés prestataires de services (Ingénierie, Conseil, Architectes, Géomètres, Publicité, Travaux, Entretien...).

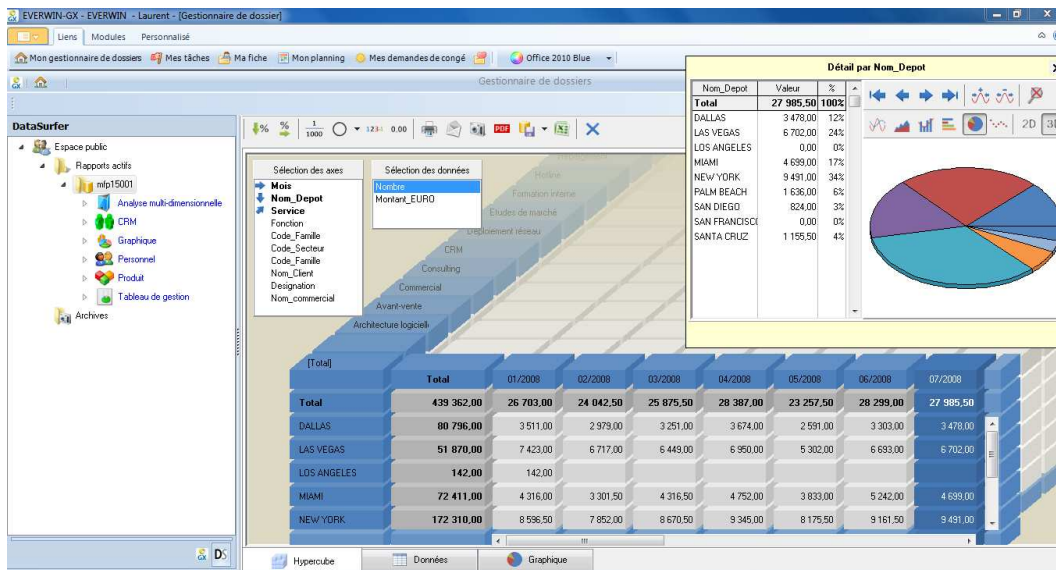
Fort de son expertise sur le marché des ERP pour les TPE et PME de services, et de son expérience préalable du SaaS sur un autre progiciel de sa gamme, Everwin a donc décidé de proposer son offre GX en mode SaaS, répondant ainsi au besoin d'un marché en croissance de 21 % en 2011 selon le Gartner. Les TPE et PME de services pourront ainsi bénéficier d'un outil de gestion performant et éprouvé, associé aux nombreux avantages du SaaS : rapidité d'installation, facilité d'utilisation, faible investissement matériel et financier, sécurisation optimale des données, disponibilité du service 24h/24 via internet, évolutivité de la solution...

L'offre Everwin GX on demand comprend, entre autres, les droits d'usage du logiciel, le support téléphonique pour les utilisateurs, la maintenance corrective et évolutive, l'hébergement en France chez IBM, la garantie de disponibilité, l'administration des serveurs, la sécurité physique (locaux) et logique (firewall, sauvegardes...),... Everwin GX on demand est commercialisé à partir de 36 euros HT par accès et par mois.

« Le coût d'une solution SaaS a longtemps été un frein à l'achat : une étude réalisée auprès de nos clients

nous a montré que le seuil d'acceptation était autour de 50 euros HT par personne et par mois. Nous avons donc conçu une offre adaptée à ce paramètre. Nous estimons qu'en 2013, un nouveau client GX sur trois adoptera la solution GX on demand et qu'ils seront 1 sur 2 en 2015 » ajoute Tony Pénochet.

Pour accompagner ses clients, Everwin propose également des services de paramétrage et de formation, assurés par 8 agences régionales regroupant une vingtaine de consultants.



Capricorne Ingénierie fait le choix d'Everwin GX on demand

Société spécialisée dans l'ingénierie et le conseil en technologies industrielles, implantée sur 2 sites (Lissieu dans le Rhône et Viviers du Lac en Savoie), Capricorne Ingénierie (www.capricorne-ingenierie.fr) vient de faire le choix d'Everwin GX on demand. Actuellement en cours d'installation, la solution sera ouverte à l'ensemble des collaborateurs et aux nouvelles affaires à partir du 1^{er} janvier 2013.

Auparavant, Capricorne Ingénierie utilisait pour sa gestion plusieurs outils différents et hétérogènes : une solution de gestion des temps en mode hébergé, un développement spécifique sous Access pour la gestion des clients, des tableaux Excel, une comptabilité externalisée, le logiciel de paie Ciel et... du papier.

Capricorne Ingénierie a fait le choix d'Everwin GX on demand pour ses fonctions de gestion d'affaires, facturation et suivi des temps, offrant ainsi une base commune entre les 2 sites, une centralisation de l'information, une saisie par chaque collaborateur où qu'il soit, des outils de pilotage et un gain de temps en évitant les erreurs, les contrôles et les ressaisies.

De plus, Capricorne Ingénierie a fait le choix du mode SaaS afin de bénéficier d'une solution clé en main, rapide à installer, facile d'utilisation et qui garantisse la sécurité des données de l'entreprise.

« Notre stratégie d'entreprise est d'externaliser ce qui n'est pas le cœur de notre métier. Nous souhaitons disposer d'une solution unique et centralisée pour gagner du temps, mais aussi nous doter des indicateurs pour mesurer la rentabilité de nos affaires. Everwin GX on demand répondait parfaitement à ces besoins tout en constituant une solution intuitive et facile d'utilisation » indique Véronique Bertet, Directrice Administrative de Capricorne Ingénierie.

La solution sera utilisée quotidiennement pour les fonctions de gestion par le PDG, le responsable du site du Viviers du Lac, la Directrice Administrative et le Responsable Commercial, et plus de 20 collaborateurs pour la gestion des temps, dont la moitié en situation de mobilité chez les clients.

Contacts presse EVERWIN - Agence AMALTHEA
Céline Gas – Tél. 04 26 78 27 14 – E-mail : cgas@amalthea.fr
Laurent Meggs – Tél. 06 60 07 44 53 – E-mail : lmeggs@amalthea.fr

À propos d'Everwin ■ www.everwin.fr

Everwin est aujourd'hui le leader français des progiciels de gestion d'affaires pour les sociétés de services, avec un chiffre d'affaires consolidé pour l'année 2011 de plus de 8,3 millions d'euros, 2300 clients, 50 000 utilisateurs, près de 100 collaborateurs et une présence sur tout le territoire national grâce à ses 8 agences régionales (Paris, Lyon, Grenoble, Aix/Marseille, Toulouse, Nantes, Lille et Strasbourg). Avec un rythme de croissance annuelle de 18%, Everwin ambitionne de réaliser un chiffre d'affaires proche de 10 millions d'euros fin 2012.

Everwin propose une gamme de solutions dédiées aux TPE, PME et ETI prestataires de services professionnels grâce à ses ERP Everwin GX ou Everwin SX, et son offre de portail Everwin iVision, tous disponibles en mode licence ou SaaS. Son offre est basée sur des fonctionnalités, des technologies et des méthodologies adaptées aux différentes composantes d'un marché global qui représente près de 500 000 entreprises en France.

Parmi les principales références, citons : Aeroconseil, Modis (groupe ADECCO), Biofortis, CEFF, Conjonxion, Deltawatt, Digora, Elithis Groupe, Generix Group, GPI, Guigues, HISA Ingénierie, IDRH, JEI, Klee Performance, Safege (groupe SUEZ), Stat Marine...

