



Everwin lance « SX One » : un ERP en mode SaaS pour les sociétés de service à partir de 10 euros

Etampes, le 16 mai 2013 – Everwin, leader des progiciels de gestion d'affaires, annonce le lancement de « Everwin SX One », une nouvelle offre de gestion clé en main en mode SaaS (Software as a Service) destinée aux sociétés de services et de conseil de 5 à 50 personnes, un marché estimé à plus de 100 000 entreprises en France.

Cette nouvelle offre intègre une sélection de fonctionnalités du progiciel Everwin SX, logiciel de référence de la gestion d'affaires en France avec plus de 250 clients. Elle est proposée à un prix mensuel de 10 à 35 € par utilisateur.

Everwin SX One sera présentée en avant-première aux prochains séminaires Everwin à Lyon le 23 mai 2013 et à Paris le 30 mai 2013.

Après avoir été l'un des premiers éditeurs à lancer en 2001 un ERP « full web », puis en 2007 à proposer son ERP en mode SaaS, Everwin innove à nouveau avec SX One, un progiciel de gestion d'affaires clé en main en mode SaaS associant un prix très attractif et une grande facilité de mise en œuvre, pour permettre aux petites sociétés de services ou de conseil de se doter des outils de gestion et de pilotage dont ils ont besoin pour accompagner leur développement.

« Le marché du progiciel de gestion est en pleine mutation. Il est fait bien sûr d'acteurs historiques aux solutions éprouvées mais aussi de nouveaux entrants proposant des solutions SaaS souvent "low costs". Everwin, leader des progiciels de gestion d'affaires et pionnier du SaaS, change aujourd'hui la donne en proposant une solution d'entrée de gamme performante et évolutive à un prix très attractif », indique Eric Angelier, Directeur Général d'Everwin.

Une solution dédiée aux TPE et PME de services

Everwin SX One, progiciel « full web 2.0 », est particulièrement adapté aux TPE-PME de services ou de conseil de 5 à 50 personnes. Proposé en mode SaaS, Everwin SX One a été conçu autour de deux idées clés : un périmètre fonctionnel simplifié (pour le connaître [cliquer ici](#)) et une mise en œuvre accélérée.

Pour permettre à l'entreprise de services de paramétrer et de démarrer elle-même la solution, Everwin propose des prestations de transfert de compétences (pour les connaître [cliquer ici](#)) et un ensemble de services en ligne (documentation, tutoriels, FAQ, support en ligne via Extranet...).

« Les TPE et PME de services n'auront plus à choisir : SX One leur permet d'accéder à la fois à une solution de gestion en mode SaaS prête à l'emploi à moindre coût, et au savoir-faire et à l'expertise d'un éditeur comptant plus de 100 collaborateurs et présent sur le marché depuis plus de 15 ans » précise Eric Angelier.

Une offre clé en main pour un prix mensuel de 10 à 35 € par utilisateur

L'offre Everwin SX One est proposée pour une mensualité de 10 à 35 € HT par utilisateur selon le profil et le nombre total des utilisateurs. Elle intègre les droits d'usage du progiciel Everwin SX One, le support des utilisateurs clés, la maintenance corrective et évolutive du logiciel, l'hébergement en France chez IBM, la garantie de disponibilité, l'administration des serveurs, les sauvegardes de données ainsi que la sécurité physique et logique.

Elle s'accompagne d'un forfait de démarrage comprenant 390 € HT de frais de mise en service et 3960 € pour 4 jours de formation à l'administration, au paramétrage et à l'utilisation de la solution.

« SX One constitue désormais l'offre d'entrée de gamme d'Everwin dont les logiciels de gestion d'affaires répondent également aux sociétés de services ayant besoin de fonctionnalités plus étendues, voire sur-mesure, avec un accompagnement plus important assuré par plus d'une trentaine de consultants expérimentés spécialistes des sociétés de services », conclut Eric Angelier

Avec Everwin SX One, les clients bénéficient ainsi des nombreux avantages du SaaS : rapidité d'installation, facilité d'utilisation, faible investissement financier, sécurisation optimale des données, disponibilité du service 24h/24 via Internet, évolutivité de la solution...

Contact presse EVERWIN - Agence AMALTHEA
Laurent Meggs – Tél. 06 60 07 44 53 – E-mail : lmeggs@amalthea.fr

À propos d'Everwin ■ www.everwin.fr

Everwin est aujourd'hui le leader français des progiciels de gestion d'affaires (les ERP pour sociétés de services). Everwin réalise un CA de près de 10 M€ et compte 2 300 clients, 50 000 utilisateurs, 100 collaborateurs et une présence sur tout le territoire grâce à ses 8 agences régionales (Paris, Lyon, Grenoble, Aix/Marseille, Toulouse, Nantes, Lille et Strasbourg).

Everwin propose une gamme de solutions dédiées aux TPE, PME et ETI prestataires de services professionnels grâce à ses ERP Everwin GX ou Everwin SX, et son offre de portail Everwin iVision, tous disponibles en mode licence ou SaaS. Son offre est basée sur des fonctionnalités, des technologies et des méthodologies adaptées aux différentes composantes d'un marché global qui représente près de 500 000 entreprises en France.

Parmi ses principales références, citons : Altedia, Ajilon et Modis (groupe ADECCO), Biofortis, Business & Décision, CEFF, Conjonxion, Deltawatt, Digora, Elithis Groupe, Generix Group, GPI, Guigues, HISA Ingénierie, IDRH, JEI, Klee Performance, Safege (groupe SUEZ), Stat Marine...