



## Belle dynamique de croissance pour Everwin en 2016 avec un chiffre d'affaires de près de 12 millions d'euros

Etampes, le 1<sup>er</sup> juin 2017 – Everwin, leader français des logiciels de gestion d'affaires, annonce un chiffre d'affaires 2016 de 11,820 millions d'euros, en progression de plus de 10% par rapport à l'exercice précédent, avec un résultat net de plus de 5%.

Avec 230 nouveaux clients en 2016, Everwin renforce sa position de leader sur le marché des TPE, PME et ETI prestataires de services en France. En augmentation de près de 30%, l'activité SaaS est un moteur important de la croissance d'Everwin. Lancée en 2015, l'offre de CRM Everwin CXM a conquis plusieurs dizaines de nouveaux clients avec une croissance de 100% de son chiffre d'affaires.

Pour 2017, Everwin prévoit de poursuivre sa croissance sur le même rythme pour atteindre les 13 millions d'euros de chiffre d'affaires.

---

« Everwin poursuit sa croissance régulière en ligne avec nos objectifs et reflétant la croissance du marché de l'édition de logiciels en France. Un chiffre d'affaires qui nous permet d'être confiant pour 2017 et de continuer à investir dans le développement de nos produits. Ainsi près de 15% de notre chiffre d'affaires sera consacré à la R&D pour rendre nos produits toujours plus ergonomiques et faciles à utiliser. » indique Tony Pénochet, Président d'Everwin.

### 2016 : une activité soutenue avec 230 nouveaux clients

Le chiffre d'affaires réalisé est le fruit des performances des 9 agences Everwin réparties dans toute la France. La croissance de l'activité est tirée principalement par les secteurs de l'ingénierie/études, du BTP, de l'architecture et du conseil.

En 2016, 230 nouvelles entreprises de services ont ainsi choisi les solutions Everwin parmi lesquelles : [Alter Way](#), [Cadres en mission](#), [CORETEC](#), [ECAI](#), [Equaterre](#), [Estel \(Pro6tem\)](#), [Euclid Eurotop](#), [Feljas & Masson](#), [Gonthier](#), [Institut de l'Elevage \(IDELE\)](#), [Sanisere](#), [SensioLabs](#), [SOLIHA](#), [Sybord](#), [Symétrie](#)... et l'entreprise de [Menuiserie Charpente Orvaltaise \(MCO\)](#), première référence de la nouvelle offre Everwin GX-BTP.

Everwin a aussi accentué son développement avec le recrutement de 14 nouveaux collaborateurs qui viennent en particulier renforcer les équipes de conseil et de mise en œuvre des solutions. Everwin compte aujourd'hui 135 collaborateurs.

### 2016 : les faits marquants

\* Le développement et le lancement d'un nouveau [logiciel de gestion de chantiers](#) pour le secteur du BTP avec Everwin GX-BTP. Cette solution permet aux sociétés de charpente, climatisation, construction, installation, maçonnerie, menuiserie, métallerie, plâtrerie, plomberie, etc. d'optimiser leurs coûts et marges.

\* Le lancement d'une [nouvelle offre d'E-learning](#) (plateforme de formation en ligne) pour faciliter la prise en main des solutions Everwin par les utilisateurs. Une première série de 90 vidéos est disponible pour les géomètres-experts utilisateurs d'Everwin GX-GE.

\* Everwin a renforcé sa **politique de partenariat** avec la signature de deux [accords avec Sociallymap et Corporama](#) pour accompagner ses clients dans leur transformation digitale. Everwin leur propose ainsi des solutions innovantes pour développer leurs activités en utilisant les réseaux sociaux (« social selling ») et des bases de prospection commerciale (« veille et intelligence commerciale »).

## Perspectives 2017 : nouvelle offre pour la filière Architecture et promotion de l'offre BTP

En 2017, Everwin consacrera plus de 1,5 millions d'euros en R&D, pour poursuivre l'amélioration de l'ergonomie et de l'expérience utilisateur de ses produits, ainsi que sa stratégie de verticalisation.

« Nous continuerons en 2017 notre stratégie de verticalisation pour les sociétés de services avec le développement d'une nouvelle offre destinée aux 30 000 cabinets d'architectes en France qui devrait contribuer fortement à notre dynamique de croissance. » précise Tony Pénochet.

Pour promouvoir son offre dédiée au secteur du BTP, Everwin sera présent pour la première fois de son histoire au [Salon Batimat](#) 2017, le salon international des innovations pour le bâtiment et l'architecture. Ce salon, qui a attiré plus de 275 000 visiteurs lors de sa précédente édition, se tiendra du 6 au 10 novembre 2017 au Parc des Expositions de Paris Nord Villepinte. Le stand Everwin (Hall 5A - Allée T - Stand 89) se trouvera au cœur de l'Univers « Numérique & nouvelles technologies ».

## Répondre aux nouvelles exigences réglementaires

Enfin, afin de mettre en conformité ses produits et ses services aux nouvelles exigences réglementaires, 3 chantiers ont été lancés concernant : l'agrément comme organisme de formation, la [Loi de Finances 2016](#) (« loi anti-fraude à la TVA ») et la [dématérialisation des factures](#) vers le secteur public.

« Le démarrage de l'année 2017 est très prometteur avec une croissance de 12% de notre chiffre d'affaires au premier trimestre. Notre objectif est de poursuivre ce rythme de croissance et d'atteindre ainsi les 13 millions d'euros de chiffre d'affaires. Pour accompagner cette croissance, une dizaine de recrutements sont d'ores et déjà prévus dans les domaines de la R&D, du consulting et du support technique. » conclut Tony Pénochet.

### Contacts presse EVERWIN - Agence AMALTHEA

Sophie Rousset – Tél. 01 76 21 67 53 – E-mail : [srousset@amalthea.fr](mailto:srousset@amalthea.fr)

Laurent Meggs – Tél. 01 76 21 67 54 – E-mail : [lmeggs@amalthea.fr](mailto:lmeggs@amalthea.fr)

## À propos d'Everwin ■ [www.everwin.fr](http://www.everwin.fr)

Everwin est aujourd'hui le leader français des progiciels de gestion d'affaires (les ERP pour sociétés de services). Everwin réalise un CA de près de 12 M€ et compte plus de 3 000 clients, 80 000 utilisateurs, 135 collaborateurs et une présence sur tout le territoire grâce à ses 9 agences (Paris, Lyon, Grenoble, Aix/Marseille, Toulouse, Nantes, Lille, Strasbourg et Bordeaux).

Everwin propose une gamme de solutions dédiées aux TPE, PME et ETI prestataires de services grâce à son offre de CRM [Everwin CXM](#), ses ERP [Everwin GX](#) et [Everwin SX](#), son portail web [Everwin iVision](#), ainsi que plusieurs offres verticalisées - [Everwin GX-BTP](#) pour le secteur du bâtiment et [Everwin GX-GE](#) pour les géomètres - tous disponibles en mode licence ou SaaS. Une offre basée sur des fonctionnalités, des technologies et des méthodologies adaptées aux différentes composantes d'un marché global qui représente près de 500 000 entreprises en France.

Parmi ses principales références, citons : Altedia, Biofortis, Business & Décision, CEFF, Deltawatt, Digora, Econocom, Elithis Groupe, Euro Engineering (groupe ADECCO), Generix Group, GPI, HISA Ingénierie, JEI, Modis, Safege (groupe SUEZ), Stat Marine...

Everwin occupe la 90ème place du [Truffle 100](#), le classement des éditeurs de logiciels français.